



KUNDRESA OCH ERBJUDANDE

Från första marknadskoll till långsiktigt drömbilsägande

En sammanhängande resa där kunden steg för steg får hjälp att förstå marknaden, sätta rätt budget, välja rätt objekt, genomföra köpet och ta hand om bilen över tid.

Målet är att göra bilköpet enklare, tryggare och mer datadrivet. Kunden ska inte behöva kunna allt om bilar, import, förhandling eller service från början. Chasing Dreams guidar kunden genom varje steg.

Kundresan

Varje steg är formulerat med ett tydligt löfte, en riskminskning, en bonus som gör steget mer värdefullt och en tydlig anledning till varför kunden bör agera i tid.

1

Marknadsanalys: hitta rätt väg mot drömbilen

TYDLIGT LÖFTE

Kunden får en tydlig bild av vilka bilar som är mest prisvärda i Sverige och Europa innan sökningen börjar på allvar. Vi jämför pris, miltal och viktiga egenskaper för att hitta de objekt som ger mest värde för pengarna.

GARANTI

Kunden får en riskfri start. När kunden skapar ett konto ingår den första marknadssökningen gratis, så att kunden kan se hur analysen fungerar innan fler analyser köps.

BONUS

Kunden får ett enkelt första beslutsunderlag: var värdet finns, hur Sverige står sig mot Europa och om det är värt att bredda sökningen.

BRIST

Bra objekt kan försvinna snabbt, och utan en tydlig marknadsbild är det lätt att betala för mycket eller missa rätt bil.

Kort hemsidestext: Skapa ett konto och få din första marknadssökning gratis. Vi analyserar bilar i Sverige och Europa och visar vilka objekt som ger mest värde för pengarna baserat på pris, miltal och viktiga egenskaper.

2

Personlig budget: förstå dina förutsättningar

TYDLIGT LÖFTE

Kunden får hjälp att förstå vilken drömbil som faktiskt passar budgeten. Vi går igenom prisnivå, rimligt budgetspann och vilka objekt som passar kundens förutsättningar.

GARANTI

Kunden får ett tydligt budgetspann innan sökningen går vidare. Om önskad bilmodell inte matchar budgeten är även det ett värdefullt svar, eftersom sökningen kan justeras i tid.

BONUS

Kunden får hjälp att tänka på mer än inköpspriset, till exempel importkostnad, transport, registrering, försäkring, service och rimlig buffert.

BRIST

Utän tydlig budget är det lätt att fastna för fel objekt, underskatta kostnader eller lägga tid på bilar som egentligen inte passar.

Kort hemsidestext: När du har förstått marknaden hjälper vi dig sätta en personlig och realistisk budget. Det gör sökningen smartare, tryggare och mer fokuserad från början.

3

Välja rätt fordon ur sökningarna

TYDLIGT LÖFTE

Kunden får hjälp att välja rätt objekt, inte bara bilen som ser bäst ut i annonsen. Vi jämför pris, miltal, utrustning, historik, skick och värdeindex för att prioritera rätt bilar.

GARANTI

Kunden får en tydlig rekommendation innan nästa steg tas. Om ett objekt inte ser tillräckligt starkt ut säger vi det.

BONUS

Kunden får hjälp att förstå skillnaden mellan billig och prisvärd. Den billigaste bilen är inte alltid det bästa köpet.

BRIST

Rätt objekt kan försvinna snabbt, men fel objekt kan bli dyrt länge. Ett tydligt urval gör att kunden kan agera snabbare utan att stressa.

Kort hemsidestext: När marknaden och budgeten är tydliga hjälper vi dig välja rätt fordon ur våra sökningar. Du sparar tid, minskar risken för felköp och kan agera snabbare när rätt bil dyker upp.

4

Granska objektet innan nästa beslut

TYDLIGT LÖFTE

När ett objekt ser intressant ut hjälper vi kunden granska bilen närmare. Vi går igenom annons, historik, miltal, utrustning, prisnivå och möjliga varningssignaler.

GARANTI

Kunden får en tydlig bedömning: gå vidare, avvakta eller hoppa över. Målet är att kunden inte ska behöva gå vidare på magkänsla.

BONUS

Vi sköter kontrollfrågorna åt kunden och går igenom servicehistorik, skador, däck, ägarhistorik, importunderlag och andra viktiga detaljer. Mot en extra kostnad kan vi även ordna fysisk kontroll av bilen och kontroll av felkoder för ett tryggare beslutsunderlag.

BRIST

Ett lågt pris kan snabbt bli dyrt om viktiga detaljer missas. En ordentlig granskning gör att kunden kan agera smartare.

Kort hemsidestext: När vi har hittat ett intressant fordon hjälper vi dig granska objektet innan du går vidare. Vi sköter kontrollfrågorna och kan mot en extra kostnad ordna fysisk kontroll av bilen och kontroll av felkoder.

5

Kontakt med säljaren och förhandling

TYDLIGT LÖFTE

Vi sköter kontakten med säljaren åt kunden. Vi ställer rätt frågor, samlar in viktig information och hjälper till att bedöma om bilen fortfarande är värd att gå vidare med.

GARANTI

Kunden får tydlig återkoppling innan något beslut tas. Om information saknas, något verkar oklart eller priset inte känns rimligt säger vi det.

BONUS

Vi hjälper även till med dialogen och förhandlingen. Eftersom vi redan har marknadsdata, budget och objektgranskning kan vi använda det som underlag i kontakten med säljaren.

BRIST

Bra objekt kräver snabb och professionell kontakt. Kunden slipper själv jaga svar, formulera frågor och förhandla utan underlag.

Kort hemsidestext: När rätt objekt dyker upp kan vi sköta kontakten med säljaren åt dig. Vi ställer rätt frågor, samlar in viktig information och hjälper till med dialogen och förhandlingen.

6

Köp, betalning och att få hem bilen

TYDLIGT LÖFTE

När bilen är kontrollerad och affären känns rätt hjälper vi kunden vidare från intressant objekt till genomförd affär.

GARANTI

Kunden får en tydlig plan för vilka steg som återstår, vilka dokument som behövs och vilka kostnader som bör räknas med.

BONUS

Om bilen finns utomlands kan vi hjälpa kunden förstå de praktiska delarna kring transport, dokument och processen framåt.

BRIST

När rätt bil är hittad gäller det att agera rätt, inte bara snabbt. Ett stressat köp kan bli dyrt, även om objektet ser bra ut.

Kort hemsidestext: När du har hittat rätt bil hjälper vi dig vidare mot köp. Vi guidar dig genom dokument, nästa steg, betalning, transport och eventuell import.

7

Trygg överlämning

TYDLIGT LÖFTE

Vi hjälper kunden få en trygg start med bilen. När affären är klar går vi igenom bilen, dokumentationen och vad som är viktigt att känna till direkt vid leverans.

GARANTI

Kunden får en tydlig genomgång av skick, funktioner, servicehistorik, dokument och eventuella nästa steg.

BONUS

Om bilen behöver service, kontroll, rekond, däck, felsökning eller annan uppstartshjälp kan vi hjälpa till att prioritera vad som bör göras först.

BRIST

När bilen väl är köpt är det lätt att missa detaljer. En trygg överlämning ger kunden bättre kontroll från början.

Kort hemsidestext: När bilen är köpt hjälper vi dig med en trygg överlämning. Vi går igenom bilen, dokumentationen och vad som är viktigt att känna till direkt.

8 Djup kontroll, service och dolda fel

TYDLIGT LÖFTE

När bilen är hemma kan vi hjälpa kunden med en djupare genomgång av fordonet. Vi kontrollerar skick, servicebehov och möjliga dolda fel så att kunden får bättre koll på bilen framåt.

GARANTI

Kunden får en tydlig bild av bilens skick från personer som kan biltypen. Vi har 10 års erfarenhet av högpresterande bilar, egen verkstad och mekanikererfarenhet sedan 15 år tillbaka.

BONUS

Vi kan hjälpa kunden med service och förebyggande åtgärder. Vi är specialiserade på S- och RS-bilar från Audi och vet vilka detaljer och riskområden som är extra viktiga att kontrollera.

BRIST

Dolda fel blir ofta dyrare om de upptäcks för sent. En djup kontroll tidigt gör det lättare att planera service i rätt ordning.

Kort hemsidestext: När bilen är hemma kan vi hjälpa dig med en djupare kontroll, service och genomgång av möjliga dolda fel. Vi har egen verkstad, lång mekanikererfarenhet och specialisering på Audi S- och RS-bilar.

9 Äg bilen smart över tid

TYDLIGT LÖFTE

Vi hjälper kunden planera nästa steg i ägandet: serviceplan, förebyggande underhåll, uppgraderingar, styling, däck, fälg och andra förbättringar som passar både bilen och kundens mål.

GARANTI

Kunden får en tydlig plan för vad som är värt att göra, och vad som kan vänta. Alla åtgärder behöver inte göras direkt.

BONUS

Kunden får nytta av vår erfarenhet av högpresterande bilar, egen verkstad, lång mekanikererfarenhet och specialisering på Audi S- och RS-bilar.

BRIST

Fel prioriteringar kan bli dyra över tid. Med en tydlig plan får kunden bättre kontroll över kostnaderna och kan bygga vidare på bilen smartare.

Kort hemsidestext: När bilen är hemma hjälper vi dig äga den smart över tid. Vi kan ta fram en plan för service, underhåll, uppgraderingar och förbättringar som passar både bilen och dina mål.

10 Förvaring och säsongspanering

TYDLIGT LÖFTE

Vi hjälper kunden ta hand om bilen även när den inte används. Det kan handla om vinterförvaring, säsongstart, service, däck, laddning och kontroller inför att bilen ska användas igen.

GARANTI

Kunden får en tydlig plan för vad som behöver göras före förvaring, under tiden bilen står still och innan den tas ut igen.

BONUS

Mot en extra kostnad kan vi erbjuda förvaring i anslutning till vår verkstad. Då kan vi samtidigt hjälpa till med service, kontroll eller förberedelser inför nästa säsong.

BRIST

Fel förvaring kan bli dyrt i längden. Bilar som står still utan rätt förberedelser kan få problem med batteri, däck, bromsar, vätskor eller andra delar.

Kort hemsidestext: Vi kan hjälpa dig med förvaring och säsongspanering. Mot en extra kostnad kan bilen förvaras i anslutning till vår verkstad, där vi även kan hjälpa till med service och kontroll.

11 Försäljning eller byte längre fram

TYDLIGT LÖFTE

Vi hjälper kunden vidare när det är dags för nästa bil. När kunden vill sälja, byta eller uppgradera hjälper vi till att förstå bilens värde, marknadsläge och bästa väg framåt.

GARANTI

Kunden får ett tydligt beslutsunderlag innan försäljning eller byte: rätt läge, rimligt värde och vilka åtgärder som kan göra bilen mer attraktiv.

BONUS

Vi kan hjälpa kunden förbereda bilen inför försäljning med genomgång, service, rekond, dokumentation, annonsunderlag och rätt presentation av bilens styrkor.

BRIST

Fel försäljning kan göra att kunden lämnar pengar på bordet. Rätt underlag, presentation och timing kan ge bättre kontroll även när resan går vidare mot nästa bil.

Kort hemsidestext: När det är dags att sälja, byta eller ta nästa steg hjälper vi dig förstå bilens värde och marknadsläge. Vi kan även hjälpa till med genomgång, service, rekond och underlag inför försäljning.

Sammanställning framtagen som kundrese- och erbjudandetext för Chasing Dreams. Texten kan användas som grund för hemsida, säljsida, presentation eller intern paketering.